

Stellenbezeichnung:

Vertriebsassistent (m/w)

Beginn

Sofort

Unternehmensbeschreibung

Als Microsoft-Partner vertreibt die focu.biz GmbH Microsoft Dynamics NAV, eines der erfolgreichsten ERP-Systeme für den Mittelstand weltweit.

Mit Microsoft Dynamics NAV (ehemals Microsoft Business Solutions-Navision) können in einem Unternehmen grundsätzlich alle operativen Prozesse abgebildet werden. Dazu gehören Finanzbuchhaltung, Verkaufsauftragsbearbeitung, Bestellwesen, Produktionsplanung, etc.

In Deutschland und Europa vertreibt focu.biz dieses Produkt bereits seit 2001.

Zu den Aufgaben von focu.biz gehören neben dem reinen Verkauf der Lizenzen auch die Durchführung des Einführungsprojektes mit Installation, Konfiguration, Customizing, ggf. Durchführung von Anpassungs- oder Ergänzungsprogrammierung, Schulung und natürlich Support.

Auf der Basis der Standard-Software Microsoft Dynamics NAV hat focu.biz eine Reihe von AddOns entwickelt, die entweder Lücken im Standard ausfüllen oder bestimmte branchenbezogene Besonderheiten abbilden.

Zu diesen AddOns gehören u.a.:

- focu.biz Facility Management: Planung und Organisieren des technischen Gebäudemanagements, Instandhaltung, Reinigung, etc.
- focu.biz Chemical Industry: Branchenlösung für Produktionsbetriebe mit Prozessfertigung (Chemie, Pharma, Lebensmittel, Kunststoff)
- focu.biz Domino Connector: Schnittstelle für den Datenaustausch zwischen Microsoft Dynamics NAV und IBM Lotus Notes

Vertriebsgebiet der focu.biz GmbH ist primär Deutschland und Österreich. In besonderen Fällen ist die focu.biz GmbH auch europa- und weltweit tätig.

Zielgruppe sind kleine und mittelständische Unternehmen aller Branchen mit einer Mitarbeiterzahl zwischen 5 und 1000.

Einsatzort

Der Einsatzort ist Hamburg.

Reisetätigkeiten können in überschaubarem Maß vorkommen.

Verantwortlichkeiten

Die Vertriebsassistent ist für folgende Dinge verantwortlich:

- Betreuung bestehender Kunden. Dazu gehört:
 - Regelmäßige Kontaktaufnahme zu Bestandskunden
 - Überwachen der Kundenzufriedenheit
 - Aufnahme von neuen Anforderungen / Änderungswünschen
 - Begleitung von laufenden Projekten / Abstimmung zwischen Kunde und

Fortsetzung...

Verantwortlichkeiten - Fortsetzung

- interner Projektleitung
- Angebotskalkulation und -erstellung
- Erstellung von Präsentationen und Texten nach inhaltlichen Vorgaben
- Pflege des Kontaktes zu Werbepartnern von focu.biz. Dazu gehört beispielsweise die Pflege der bei den Werbepartnern eingetragenen Informationen über focu.biz bzw. die von focu.biz angebotenen Lösungen.
- Zusammenstellen von Informationen / Neuigkeiten für den News-Bereich auf unserer Website und einen Newsletter.
- Dokumentation aller Aktivitäten

Fachliche Anforderungen

- Microsoft Dynamics NAV Kenntnisse sind von Vorteil
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung in kaufmännischen Bereichen
- Erfahrung bei der Anwendung oder Einführung von betriebswirtschaftlicher Software (Finanzbuchhaltungssystem, Warenwirtschaftssystem, etc.)

Persönliche Anforderungen

- Führerschein
- Kommunikations- und kundenbeziehungsfähig
- Leistungsmotivation und Erfolgswille
- Handlungs- und Lösungskompetenz
- Selbstmanagement und Systematik

Arbeitszeit

Die Arbeitszeit beträgt 38,5 Stunden je Woche.
Eine Teilzeittätigkeit ist nach Vereinbarung denkbar.

Vergütung

Die Vergütung setzt sich zusammen aus einer erfolgsunabhängigen Vergütung in Form eines Basisgehältes und einer erfolgsabhängigen Umsatzprovision.